



PROGRAMAS Y HERRAMIENTAS

VC[®]

La Venta Creativa



Instituto de Alto Rendimiento Profesional y Personal

La Venta Creativa - VC[®]

Este programa se puede realizar tanto de manera **In Company**, es decir, el Gerente con su Equipo y en su Empresa o participando en el **Fórum de Liderazgo** que se celebra cada mes.

El programa ha sido diseñado para ayudar a nuestros clientes a aumentar sus ventas, a tener un plan de trabajo concreto en este campo, basado en metas específicas y medibles, y a cuestionar sus actitudes y hábitos relacionados con diferentes aspectos de la venta.

Fue concebido para las personas que desempeñan funciones de venta.

Objetivos y Beneficios del Programa VC[®]

- ✓ Identificar y dedicar más tiempo a las diferentes actividades de la venta, fijando **Metas Smart[®]**, que potencian los resultados, es decir, disponer de un plan de trabajo orientado a Resultados.
- ✓ Aprender a **medir y a hacer un seguimiento** de tus propios resultados.
- ✓ Crea, aprende y desarrolla un **Plan de Prospección** para mejorar en la captación de nuevos clientes.
- ✓ Preparar y mejorar la **Presentación/Entrevista de Ventas** de manera más eficaz y exitosa.
- ✓ Aprende cómo conseguir más **entrevistas exitosas**.
- ✓ Evaluar tus hábitos y actitudes en los diferentes aspectos de la venta que perjudican los resultados, para **integrar nuevos hábitos más positivos y productivos**.
- ✓ Mejorar tus hábitos en las distintas fases de la venta, especialmente **cómo tratar objeciones y estrategias de cierre**.

Contenidos del Programa VC[®]

- Lección 1:** ¡El entusiasmo vende!
- Lección 2:** Cómo controlar tu tiempo.
- Lección 3:** Prospección: la sangre vital de las ventas.
- Lección 4:** Llegar a ser un prospector experto.
- Lección 5:** Entrevista de ventas exitosa.
- Lección 6:** Cómo conseguir más entrevistas de ventas.
- Lección 7:** El arte de cerrar ventas
- Lección 8:** Estrategias de cierre que funcionan.
- Lección 9:** Preparación para tratar objeciones.
- Lección 10:** Convirtiendo las objeciones en ventas

¿Quiénes son nuestros clientes?

Personas y empresas que:

- ✓ Quieren mejorar su **Rendimiento**, su **Productividad** y sus **Resultados**.
- ✓ Quieren ser más **Competitivos**.
- ✓ Quieren mejorar su **Calidad de Vida** dentro y fuera del trabajo.
- ✓ Tienen **inquietudes, humildad y actitud de mejora**.

Y sobre todo...

- ✓ **Están dispuestas a cambiar y modificar sus hábitos y comportamientos para conseguir lo que quieren.**



LEADERSHIP MANAGEMENT® - SPAIN

info@lmi-spain.com

www.lmi-spain.com